

FACHKONGRESS FÜR AKTIVE GESUNDHEITSGESTALTER



für Partner 2023

m:con Congress Center Rosengarten Mannheim

6. + 7. Oktober 2023







Aufstiegskongress 2023 – Kurzüberblick für Partner





Aufstiegskongress:

- offener Fachkongress für die Zukunftsbranche Prävention, Gesundheit, Ernährung, Fitness, Sport und Informatik
- 2 Tage Kongressprogramm mit namhaften Speakern, hochwertigen Fach-Vorträgen sowie Partner-Ausstellung und abwechslungsreiches Rahmenprogramm
- 2019: über 1.100 Teilnehmende2022: knapp 600 Teilnehmende nach 2 Jahren "Online Only"
- Termin 2023: 6. + 7. Oktober 2023

Zielgruppe:

- Langjährige Studioinhaber und leitende Mitarbeiter
- Young Professionals (Jungunternehmer), die bereits ein Studio eröffnet haben oder eröffnen werden
- Selbstständige
- Nachwuchsführungskräfte, wie die DHfPG-Studierenden

Partner-Ausstellung:

- Partner-Ausstellung im direkten Umfeld des Kongresses
- Einheitliches Standbaukonzept: Wahl zwischen kleinem Stand (3,0 m x 2,5 m) und großem Stand (6,0 m x 2,5 m) möglich
- Individuelle Gestaltung des Standes z. B. durch Bedruckung von Wänden und Theke oder mit Roll ups und Bannern
- Zusätzlich Auslage von Werbematerialien in Prospektfächern

NEU: Videospot von Partnern vor den Vorträgen möglich (begrenzte Anzahl)

Ihre Vorteile als Kongresspartner:

- Partner des Branchenevents des Jahres
- Maximal 33 gleichberechtigte Partner
- Ansprache unterschiedlicher Zielgruppen von erfahrenen Studiobesitzern über Young Professionals bis hin zu den Nachwuchsführungskräften der Branche
- Kontakte pflegen und aufbauen sowie netzwerken
- Umfangreiche Präsentation vor Ort: Partnerstand, Auslage von Flyern, Banner und Roll ups mit Partner-Logos in den Vortragssälen sowie im Foyer
- Integration in die Kommunikation des Veranstalters
 - Umfangreiches Marketing im Vorfeld sowie Nachberichterstattung, sowohl print als auch online

NEU: Emotionale Präsentation im Vortragssaal durch Videospot möglich!

Einen sehr guten Eindruck vom Aufstiegskongress erhalten Sie im Rückblick auf der Webseite. Hier finden Sie eine Bildergalerie, den Programmflyer der letzten Veranstaltung und eine Videogalerie mit Impressionen, Interviews mit Referenten und Teilnehmerstimmen:

www.aufstiegskongress.de/rueckblick

Zahlen - Daten - Fakten

Inhaltsverzeichnis

Veranstaltung Aufstiegskongress – offener Fachkongress

www.aufstiegskongress.de

Termin 2023 6. + 7. Oktober

Branche Prävention, Gesundheit, Ernährung, Fitness, Sport

und Informatik

Zielgruppe Unternehmer, Fach- und Führungskräfte

sowie Nachwuchsführungskräfte (Studierende)

Ort m:con Congress Center Rosengarten

> Rosengartenplatz 2 68161 Mannheim

www.rosengarten-mannheim.de

Veranstalter Deutsche Hochschule für Prävention und Gesund-

heitsmanagement: BSA-Akademie: BSA-Zert

Hermann-Neuberger-Sportschule 3

66123 Saarbrücken

Veranstalterinfos



Staatlich anerkannte private Hochschule seit 2008 mit akkreditierten Bachelor- und Master-Studiengängen. Aktuell über 8.400 Studierende an bundesweiten Studienzentren.

www.dhfpq.de



Mit mehr als 275.000 Teilnehmenden seit 1983 einer der führenden Bildungsanbieter im Zukunftsmarkt Prävention, Fitness und Gesundheit. Mehr als 80 staatlich geprüfte und zugelassene nebenberufliche Lehrgänge.

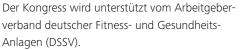
www.bsa-akademie.de



Unabhängige Zertifizierungsstelle, die es Fitness-Studios ermöglicht, sich unabhängig und neutral die Einhaltung der DIN EN 17229 und DIN 33961 bestätigen zu lassen.

www.bsa-zert.de





www.dssv.de

2 Kurzüberblick für Partner 3 Zahlen - Daten - Fakten Teilnehmendenzahlen/Zielgruppen 6 Ihr Stand bei der Partner-Ausstellung 7 Platzierung der Partner-Ausstellung Gestaltung der Partnerstände 8 9 Einbindung der Partner-Logos vor Ort 10 Location: m:con Congress Center Mannheim - ideal erreichbar! 11 12 **Vermarktung Aufstiegskongress** 16 **Highlights Aufstiegskongress** 18 Leistungen im Überblick 19 Ansprechpartner

Informationen

www.aufstiegskongress.de

Der Kongress – Teilnehmendenzahlen stets gesteigert

Teilnehmendenentwicklung



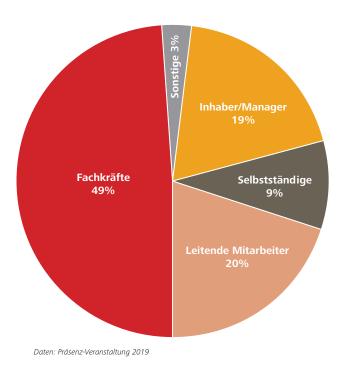
Die Teilnehmendenzahlen des Fachkongresses, der von der DHfPG, der BSA-Akademie und der BSA-Zert veranstaltet wird, haben sich seit der Premiere der Veranstaltung 2007 sehr positiv entwickelt.

Mit 307 Teilnehmenden 2007 gestartet, entwickelte sich der Fachkongress in den vergangenen Jahren zu einer Pflichtveranstaltung für alle, die im Zukunftsmarkt Prävention, Gesundheit, Ernährung, Fitness, Sport und Informatik erfolgreich sein wollen.

Bei der Veranstaltung im Jahr 2019 erreichte der Kongress mehr als 1.100 Teilnehmenden. In den Jahren 2020 und 2021 fand der Aufstiegskongress sehr erfolgreich "Online Only" statt. Im Jahr 2022 gelang der Neustart nach Corona mit knapp 600 Teilnehmenden.

Der Kongress – Ideale Zielgruppe

Studiobesitzer, leitende Mitarbeiter sowie Fach- und Führungskräfte



Der Aufstiegskongress hat sich in den vergangenen Jahren als Jahresevent für alle Branchenfachleute etabliert.

Knapp die Hälfte aller Teilnehmenden des Aufstiegskongresses sind Studioinhaber, leitende Mitarbeiter sowie Selbstständige und somit die Entscheider der Fitness- und Gesundheitsbranche. Darunter sehr viele Young Professionals, die die Kompetenzen aus ihrem Studium an der Deutschen Hochschule für Prävention und Gesundheitsmanagement zur Eröffnung oder Übernahme eines eigenen Fitness-/Gesundheitsunternehmens nutzen.

Die andere Hälfte der Kongressteilnehmenden waren Fachkräfte. Darunter mit den Studierenden der Deutschen Hochschule für Prävention und Gesundheitsmanagement die Fach- und Führungskräfte der Zukunft.

Der Aufstiegskongress bietet Ihnen als Partner die einzigartige Möglichkeit, diese breite Zielgruppe aus Inhabern, leitenden Mitarbeitern sowie Fach- und Führungskräften ganz gezielt und in einem hochwertigen Umfeld anzusprechen.

Kongress-Partnerschaft – Beitrag zur Professionalisierung

Ideelle Unterstützung der Fach- und Führungskräfte der Branche



Durch Ihr Engagement als Partner unterstützen Sie mit Ihrem Partnerbeitrag die Weiterentwicklung und Professionalisierung der Zukunftsbranche.

Nur durch Ihre Unterstützung ist es uns als Veranstalter möglich, den Aufstiegskongress für die Teilnehmenden zu einem absolut unschlagbar günstigen Preis-Leistungs-Verhältnis anzubieten und sowohl erfahrene Studiobesitzer und Branchenfachleute als auch junge Unternehmer und Nachwuchsführungskräfte nach Mannheim zu bringen.

So unterstützen Sie die Professionalisierung der Branche:

Nutzen Sie die Chance, sich den Teilnehmenden als leistungsstarkes Unternehmen zu präsentieren. Stellen Sie neue Produkte und Dienstleistungen im Rahmen der Partner-Ausstellung vor. Treffen Sie langjährige Geschäftspartner und knüpfen Sie Kontakte zu jungen Unternehmern oder angehenden Studiobesitzern, die vielleicht auch bald zu Ihrem Kundenstamm gehören. Finden Sie neue hochqualifizierte Mitarbeiter für Ihr Unternehmen und bieten Sie Ihren Mitarbeitern eine Plattform zur Weiterbildung und zum Netzwerken.

Tragen Sie durch Ihr Engagement dazu bei, diese einmalige Veranstaltung zu ermöglichen. Gerne beraten wir Sie über die vielfältigen Möglichkeiten, den Aufstiegskongress für Ihren Unternehmenserfolg zu nutzen.

Partner des Aufstiegskongresses 2022

Partner 2022













































Medienpartner





Veranstalter





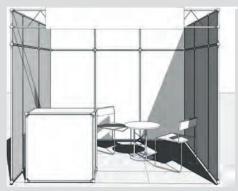


Info-Messe: Ihr Stand bei der Partner-Ausstellung

Ihre Präsentation beim Aufstiegskongress 2023

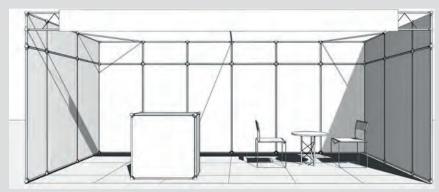
Als Partner des Aufstiegskongresses haben Sie die Möglichkeit, sich den Teilnehmenden mit einem Messestand zu präsentieren. Dabei können Sie zwischen einem kleinen Stand (Bilder linke Spalte) und einem großen Stand mit doppelter Standfläche (Bilder rechte Spalte) wählen. Durch den gleichen Standbau für alle Partner ergibt sich ein einheitliches Bild bei der Ausstellung. Die Produkte und Dienstleistungen der Partner stehen im Vordergrund.

Kleiner Stand





Großer Stand





Folgende Basisausstattung ist bereits enthalten



- Standfläche von 3,0 m x 2,5 m (kleiner Stand) bzw. 6,0 m x 2,5 m (großer Stand) im direkten Umfeld des Kongresses (Foyer) inkl. Standard-Standbau
- Rück- und Seitenwände weiß (die Wände dürfen nicht beklebt werden; Buchung von Grafikflächen möglich)
- Stromanschluss
- Deckenraster inkl. 3 Strahler bzw. 6 Strahler
- Sitztisch (Runde Tischplatte Durchmesser 0,60 m)
- 2 Stühle
- Infotheke abschließbar
- Blende mit Text (Logo gegen Aufpreis)

Zusatzbuchungen, z. B. weiteres Mobiliar oder Bedruckung der Wände der Messestände sind möglich.

Wir beantworten Ihre Fragen zum Stand oder den Präsentationsmöglichkeiten gerne persönlich. Natürlich können Sie sich anhand von Beispielbildern anderer Stände ein genaueres Bild verschaffen. (S.14)



Platzierung der Partner-Ausstellung

Ausstellungsfläche: optimale Laufwege für die Teilnehmenden

Die Ausstellungsfläche liegt direkt im Foyer vor den Vortragssälen. Die Kongressteilnehmenden gelangen durch das Foyer in den Vortragssaal und müssen auch auf ihrem Weg in die Kongress-Lounge bspw. in den Pausen diesen Bereich durchqueren. Dadurch sind die Kongress-Partner direkt im Mittelpunkt des Kongresses platziert. Kurze Wege und eine tolle Atmosphäre prägen das Ambiente, das für die Anforderungen des Aufstiegskongresses keine Wünsche offen lässt.





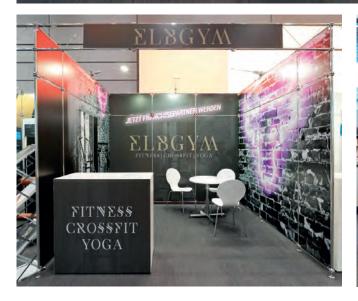
Gestaltung der Partnerstände















Einbindung der Partner-Logos vor Ort















Die Location: m:con Congress Center Rosengarten

Optimale Bedingungen für Fachkongress, Netzwerken und Rahmenprogramm

Der Gustav Mahler Saal (GM Saal) und der Arnold Schönberg Hörsaal (AS Hörsaal) bieten optimale Bedingungen für den Fachkongress.

Mit einer Fläche von 1.100 qm und einer Deckenhöhe von 6,20 m ist der zweitgrößte Saal des Congress Center Rostengarten, der Gustav Mahler Saal, technisch bestens ausgestattet und wahlweise tageslichtdurchflutet oder abgedunkelt. Damit bietet er den perfekten Rahmen für unseren Fachkongress und Platz für über 1.000 Teilnehmenden.

Der für 470 Personen ausgelegte Arnold Schönberg Hörsaal bietet mit seiner innovativen, technischen Ausstattung in einem besonderen Ambiente beste Voraussetzungen für das Kongressprogramm.







Das Foyer auf der Ebene verfügt über eine Gesamtfläche von 1.200 qm. Die Ausstellungsfläche hat eine Deckenhöhe von max. 6,2 m. Besonderes Highlight ist die 40 m lange, mit einem individuell gestaltbaren Farbkonzept ausgestatte Leuchtwand.







Mannheim - ideal erreichbar!

Event-Location: m:con Congress Center Rosengarten in Mannheim

Das m:con Congress Center Rosengarten in Mannheim zählt zu den modernsten Veranstaltungszentren Europas: Mit über 22.000 qm Fläche bietet es eine vielseitige Plattform, die keine Wünsche offen lässt. Die lichtdurchfluteten Säle und Foyers in einer exklusiven 5-Sterne-Architektur bieten Raum für großzügige Ausstellungsflächen. Zahlreiche Seminarräume und Tagungsräume bieten ideale Kombinationsmöglichkeiten.

Metropolregion Rhein-Neckar

Die Metropolregion Rhein-Neckar liegt an der Schnittstelle zwischen den drei Bundesländern Baden-Württemberg, Hessen und Rheinland-Pfalz.

Hotels und Übernachtungen

Mannheim verfügt über Hotels und Pensionen aller Kategorien. Von Spitzenhäusern internationaler Hotelketten bis zum Gasthof. Allein in der unmittelbaren Nähe des Congress Center finden sich rund 5.500 Zimmer.

Verkehrsanbindungen

Ebenfalls sehr wichtig für die Teilnehmenden ist die sehr gute Anbindung an die wichtigsten Verkehrswege. Dies bietet ideale logistische Bedingungen.

■ Flugzeug

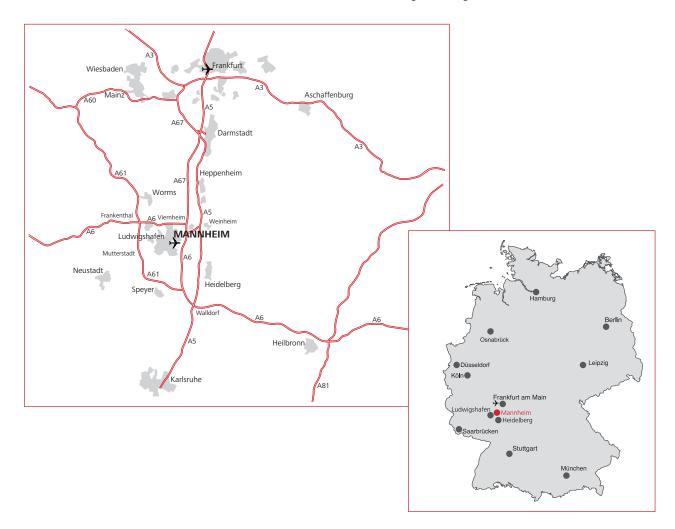
In nur ca. 30 Minuten ist der internationale Flughafen Frankfurt/Main mit dem ICE erreichbar.

Auto

Gut erreichbar, direkt an der A5/A6 gelegen, eigenes Parkhaus vorhanden.

Bahn

Vom Bahnhof aus erreichen Sie den Rosengarten zu Fuß in 5 Minuten (in Richtung Innenstadt). U.a. bestehen ICE-Verbindungen nach Basel, Berlin, Frankfurt am Main, Freiburg, Hamburg, Köln und München.



Marketingkanäle, Reichweite und Co.

Der Aufstiegskongress wird mit einer groß angelegten Marketingkampagne beworben und in die gesamte Kommunikation und Medienarbeit der Deutschen Hochschule für Prävention und Gesundheitsmanagement sowie dem Schwesterunternehmen, der BSA-Akademie, als Schwerpunkt eingebunden. Hier werden die Partner als wichtiger Baustein integriert, oft auch mit Logos oder namentlicher Nennung.

Beispiele

- Kongress-Internetseite: Logos der Partner (Partnerleiste) sowohl auf der Startseite im unteren Bereich, als auch auf allen Unterseiten; zusätzlich Kurzbeschreibung der Partner inkl. Verlinkung zur jeweiligen Homepage des Unternehmens.
- Kongress-Flyer
- Beilage in Printmedien:Bspw. fitness MANAGEMENT International
- Infoaussendungen DHfPG und BSA-Akademie
- Beilage bei den Lehrgangsmaterialien der DHfPG und der BSA-Akademie
- Auslage in den Studienzentren der DHfPG/BSA (+ Poster)
- Sonder-Newsletter Kongress (über 22.000) an alle DHfPG/BSA Newsletter-Abonnenten plus Verteiler Aufstiegskongress
- Regelmäßige News auf den Internetseiten und den Social Media-Kanälen der DHfPG und der BSA-Akademie
- PR-Berichte mit Nennung der Partner (teilweise mit Logo) in diversen Printmedien
- Beiträge in Online-Presseportalen mit Nennung der Partner
- "Informiert-Seiten": redaktionell gestaltete Anzeigenseiten

Infos vor Ort

- Präsentation der Partner in den Vortragsräumen (Banner)
- Beschilderung im m:con Congress Center z. B. im Eingangsbereich und auf Fahnen vor dem Rosengarten
- Auslegen von Infomaterial in Prospektfächern am zentralen Infopoint möglich

Beispiele für Printmedien



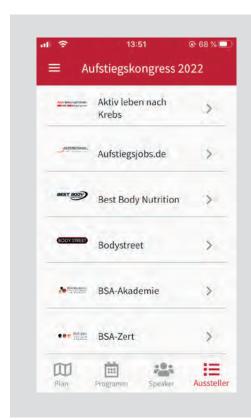








Individuelle Präsentationsmöglichkeit in der Kongress-App







Nachberichterstattung

Redaktionelle Berichterstattung (Print/Online/Bilder- und Videogalerie)

Rückblick unter www.aufstiegskongress.de/rueckblick

- Videogalerie mit Impressionen, Teilnehmendenstimmen und Interviews mit Referierenden
- Bildergalerie mit Bildern der Referierenden, Teilnehmenden und Partner
- Partnerleiste auf der Startseite und allen Unterseiten sowie allen Videos eingebunden
- Umfangreiche Nachberichterstattung in Printmedien und über Social Media



Schon bei der Vermarktung setzen wir unsere Partner in Szene

Der Aufstiegskongress wird in den verschiedensten Print- und Online-Medien präsentiert und beworben. Dabei sind natürlich – wo es möglich ist – auch immer unsere Kongress-Partner Thema bzw. mit Logo oder Namensnennung aufgenommen.

Flyer des Aufstiegskongresses mit Partnerleiste







Newsletter der DHfPG und der BSA-Akademie



Schon bei der Vermarktung setzen wir unsere Partner in Szene

Beispiele Print- und Online-Medien (inkl. Social Media)















Highlights Aufstiegskongress 2007 bis 2022

Auswahl einiger Top-Speaker der letzten Jahre (alphabetisch)



Vordenker und Hochschuldozent mit Themenschwerpunkt Innovation & Digital Marketing Transformation



Leitung Gesundheit und Sicherheit im Grundsatzbereich des Personalwesens von Volkswagen



Ehemaliges Vorstandsmitglied der TUI-Group



Head of Central Service PUMA SE, unter anderem verantwortlich für Workplace-Development



Olympiasieger und dreifacher Ironman-Weltmeister, der direkt nach seinem dritten Ironman-Sieg als Referent beim Aufstiegskongress dabei war.



Leiter der Abteilung Soziale Sicherung der Bundesvereinigung der Deutschen Arbeitgeberverbände (BDA)



Sportpsychologe der Deutschen Fußballnationalmannschaft



Präsidiumsmitglied des Instituts der deutschen Wirtschaft in Köln



Dienstleistungsexperte und erfolgreicher Hotelier



Speaker, Autor und Schauspieler – seit dem Unfall bei "Wetten, dass..?" gelähmt



Diplom-Psychologe und Sportpsychologe des Fußball-Bundesligisten TSG 1899 Hoffenheim



Arzt der Deutschen Fußball-Nationalmannschaft



Highlights Aufstiegskongress 2007 bis 2022

Auswahl einiger Top-Speaker der letzten Jahre (alphabetisch)



Ehemalige Weltmeisterin im Speerwurf



Chefscout/Kaderplaner beim Fußballbundesligisten FC Augsburg, DHfPG Bachelor- und Master-Absolvent.



Institut der deutschen Wirtschaft, Bildungs- und Arbeitsmarktpolitik



Para-Cyclerin, mehrfache Medaillengewinnerin bei Weltmeisterschaften und bei den Paralympischen Spielen in London 2012 und in Rio de Janeiro 2016



Diplom Sportökonom, European Master in Sport Management und Mitglied der Geschäftsführung der DKB Handball Bundesliga



Mitglied der Medizinischen Kommission des Internationalen Olympischen Komitees (IOC)



Ärztlicher Leiter der Medical Park Kliniken



Ernährungswissenschaftler und Begründer der LOGI-Methode

Kongress-Themen

2022	Better & stronger
2021	COME BACK – better & stronger
2020	TIME FOR ACTION – Perspektiven schaffen und sichern
2019	Touch & Tec — NEXT LEVEL
2018	Touch & Tec
2017	Fit for the future
2016	Life is movement
2015	Großes entsteht immer im Kleinen
2014	Nachhaltigkeit in der Gesundheitsdienstleistung
2013	Erfolgsfaktoren für Unternehmen
2012	Betriebliches Gesundheitsmanagement
2011	Ready for health business? Chancen nutzen – oder überlassen Sie anderen das Feld?
2010	Change Management – Veränderungen erfolgreich gestalten
2009	Chance 2. Gesundheitsmarkt
2008	Around the world: Branchenentwicklungen Deutschland – Europa – Welt
2007	Survival of the fittest

Leistungen für Partner

Ihre Vorteile durch ein Engagement als Partner beim Aufstiegskongress

Im Rahmen der ideellen Unterstützung des Kongresses als Weiterbildungsveranstaltung der Entscheider und Nachwuchskräfte der Branche wird ein einheitlicher Partnerbetrag erhoben:

Kleiner Stand (3 × 2,5 Meter): 5.000,- Euro + MwSt. (inkl. Standard-Standbau)

Eine weitere gleich große Standfläche kann bei Verfügbarkeit für 50% des Partnerbeitrages dazu gebucht werden. Großer Stand ($6 \times 2,5$ Meter): 7.500 Euro + MwSt. (inkl. Standard-Standbau)

Bei einer Buchung bis zum 31.5.2023 können Sie "Early Booking" Konditionen nutzen. Außerdem erhalten Partner, die Kunde der fMi Fachzeitschrift sind oder werden attraktive Ermäßigungen. Somit ist eine Teilnahme ab folgenden Konditionen möglich.

Kleiner Stand: ab 4.000 Euro + Mwst.

■ Großer Stand: ab 6.000 Euro + Mwst.

Sprechen Sie uns an, wir beraten Sie gerne!

Im Partnerbeitrag sind folgende Leistungen enthalten:

Messestand

- Bereitstellung einer Standfläche (3,0 m x 2,5 m bzw. 6,0 m x 2,5 m) im direkten Umfeld (Foyer)
- Standard-Standbau: Es wird ein kompletter einheitlicher Messestand inkl. Blendenbeschriftung, Mobiliar und Stromanschluss zur Verfügung gestellt. Zusatzleistungen wie z. B. weiteres Mobiliar können dazu gebucht werden (siehe S. 6)
 Hinweis: Ein eigener Standbau ist nicht möglich
- Zusätzlich Auslage von Flyern und Infomaterialien in Prospektfächern (2 Fächer à je Din A4) im Kongress-Umfeld



NEU: Videospot im Vortragssaal kostenlos

- Videospot max. 30 Sekunden direkt vor einem Vortrag
- Emotionale Präsentation im Vortragssaal möglich!
- Kostenlose Buchung Zubuchung zum Stand möglich
- Achtung: Begrenzte Verfügbarkeit. Wird nach Eingang der Buchung vergeben

Eintrittskarten

2 bzw. 4 Karten für Standbetreuer

Werbematerialien

- Zurverfügungstellung von umfangreichen Marketingmaterialien
 - Logos
 - Bilder
 - Texte für Website und Newsletter, auf Wunsch auch individualisiert
 - Allgemeine und individuelle Partnerbuttons



 Zusendung von Kongressflyern (gewünschte Stückzahl) zur Aussendung an Kunden

Kongressvorbereitung

- Zusendung von Checklisten und Formularen
- Ständiger Ansprechpartner bei allen Fragen rund um die Standorganisation
- Vor-Ort-Betreuung

Leistungen für Partner

Ihre Vorteile durch ein Engagement als Partner beim Aufstiegskongress

Infos vor Ort

- Präsentation der Partner in den Vortragsräumen (Banner)
- Auslegen von Infomaterial in Prospektfächern

Kommunikationsmittel

- Kongress-Website: Logos der Partner (Partnerleiste), Kurzbeschreibung der Partner inkl. Verlinkung auf die Homepage
- Kongress-Flyer (Partnerleiste)
 - Infoaussendungen Deutsche Hochschule und BSA-Akademie
 - Beilage bei den Studien- und Lehrgangsmaterialien der DHfPG und der BSA-Akademie
 - Beilage in Fachzeitschriften
 - Auslage in den Studien- und Lehrgangszentren der DHfPG/BSA-Akademie
- Kongress-Poster in den Studien- und Lehrgangszentren der DHfPG/BSA-Akademie
- Kongressbroschüre/Kongress-App: Präsentation der Kongress-Partner
- Vorstellung in den Social Media-Kanälen der DHfPG/BSA-Akademie

Integration in die Kommunikation der DHfPG/BSA-Akademie

Der Kongress wird in die gesamte Kommunikation und Medienarbeit der Deutschen Hochschule für Prävention und Gesundheitsmanagement (DHfPG) und der BSA-Akademie als Schwerpunkt eingebunden. Dies umfasst z. B. folgende Leistungen:

- Sonder-Newsletter Kongress (über 22.000 Empfänger) an alle DHfPG/BSA Newsletter-Abonnenten
- Regelmäßige News (mindestens 1-mal wöchentlich) auf den Startseiten der Internetseiten der Deutschen Hochschule und der BSA-Akademie (ca. ab Januar)
- PR-Berichte (teilweise mit Logos)
- Beiträge in Online-Presseportalen

Ansprechpartner



Wir beraten Sie gern individuell

Ihr Ansprechpartner

Deutsche Hochschule für Prävention und Gesundheitsmanagement



Gerd Maurer

Unternehmensentwicklung Tel.: +49 681 6855 140 Mobil: +49 178 62 99 49 6 E-Mail: g-maurer@dhfpg-bsa.de Wir freuen uns darauf,

Sie als Partner beim

Aufstiegskongress 2023

zu begrüßen!

www.aufstiegskongress.de

Veranstalter





